

Saint-Gobain Glass Benelux like other well-known brands such as Gyproc, Isover, Weber-Beamix, is part of Saint-Gobain.

Saint-Gobain is worldwide leader in light and sustainable construction, is present in 75 countries with more than 166,000 employees. Saint-Gobain designs, manufactures and distributes materials and services for the construction and industrial markets. These solutions are found everywhere in our living places and our daily life: in buildings, transportation, infrastructure and in many industrial applications. They provide comfort, performance and sustainability while meeting the challenges of the decarbonization of the world of construction and industry, the preservation of resources and rapid urbanization.

Meer informatie :

www.saint-gobain-glass.be

www.saint-gobain.com



SAINT-GOBAIN GLASS BENELUX

Industrielaan, 129
B-1070 Anderlecht
Tel: +32 2 521 10 71

Account Manager Benelux

Vous entretenez des **relations avec nos clients**, avec lesquels vous développez des **partenariats stratégiques**. Vous recherchez également de **nouveaux clients** pour **renforcer** davantage notre présence sur le marché.

Vous êtes le **point de contact** pour les clients au Benelux et travaillez en **étroite collaboration** avec les équipes de service client, marketing, communication et prescription.

Vous aspirez à devenir un **expert en verre et**, avec l'équipe, vous veillez à **une croissance rentable**.

Qui nous recherchons

Un professionnel de la **communication** doté d'une attitude axée sur **le client et le service**. Vous avez une connaissance approfondie du **marché** et suivez de près les évolutions du secteur. La **prospection** ne vous fait pas peur, et vous avez **3 à 5 ans d'expérience dans une fonction commerciale**. En tant que **joueur d'équipe**, vous contribuez à une atmosphère de travail **positive**, êtes **organisé et planifié**.

Le candidat idéal

- A suivi une **formation supérieure** (bachelor/master).
- S'intéresse à la **technologie** et est **pratique**.
- Est **trilingue**, maîtrisant le français avec une très bonne connaissance du français et une base en anglais.
- **L'expérience avec un CRM** tel que Salesforce est un atout.

Notre offre

- Un poste **stimulant et varié** avec des clients captivants et des contacts étendus au sein et en dehors de Saint-Gobain.
- Un employeur récompensé pour la 9e fois par le certificat "**Top Employer Global**".
- Des **formations** pour favoriser votre croissance personnelle et votre **carrière** au sein de Saint-Gobain.
- Une entreprise plaçant la **durabilité** au cœur de ses préoccupations.
- Une **rémunération compétitive** sur le marché.
- Un employeur **stable** coté en bourse.

Intéressé ?

Envoyez votre CV et lettre de motivation à

Annemie.taelemans@saint-gobain.com