

Saint-Gobain Building Glass Benelux, ainsi que d'autres marques connues comme Gyproc et Isover, font partie du groupe Saint-Gobain, un **leader mondial dans la construction durable**, la conception, la fabrication et la distribution de matériaux de construction à haute performance. Cette multinationale est également l'un des principaux producteurs de verre au monde, et ce depuis plus de 350 ans, employant 170 000 personnes dans le monde entier.

La société Saint-Gobain Building Glass Eupen est spécialisée dans l'offre et la production d'une vaste gamme de vitrages isolants ainsi que de solutions et systèmes innovants à base de verre qui contribuent à créer des espaces de vie confortables et durables. De cette façon nous contribuons à réduire les émissions de carbone, à favoriser l'économie des ressources et à accroître la circularité.

#### NOS VALEURS :

- Proche du client
- Agir en tant qu'entrepreneur
- Innovation
- Agilité
- Ouverture et engagement

Pour plus d'informations  
Visitez nos sites internet :

<http://www.saint-gobain-building-glass.be/>

[www.saint-gobain.com](http://www.saint-gobain.com)

<https://begr.saint-gobain-building-glass.com/fr-BE/saint-gobain-eupen>

SAINT-GOBAIN BUILDING GLASS EUPEN

Rue de Herbesthal 303

4700 Eupen • Belgique •

Tel: +32 (0)87 32 11 44

[info.eupen@saint-gobain.com](mailto:info.eupen@saint-gobain.com)



## Deviseur technico commercial interne (h/f)

### Contenu de la fonction

- Lire et analyser des cahiers des charges techniques complexes pour les solutions et systèmes intérieurs de l'activité Glassworld et pour vitrages isolants,
- Conseiller et fournir des informations techniques pour orienter les clients.
- Gérer administrativement les offres et commandes des solutions et systèmes intérieurs à base de verre de l'activité Glassworld.
- Traiter les remises de prix pour les grands projets et les demandes ponctuelles pour vitrages isolants

### Profil de la fonction

- Diplômé de niveau supérieur économique ou technique,
- Intérêt pour le développement de solutions pour l'aménagement intérieur,
- Expérience commerciale dans la gestion de projets,
- Critique, analytique, précision et rigueur administrative,
- Connaissance de la gestion des données et de l'analyse du marché, orienté vers le client et le service,
- Agilité dans la maîtrise des outils informatiques,
- Créativité et flexibilité,
- Langues : français, anglais ( néerlandais est un plus )

### Notre offre

- Un environnement de travail intéressant, des projets variés et de nombreux contacts.
- Un poste à responsabilité dans lequel vous pouvez développer vos compétences dans un environnement de travail commercial et passionnant.
- Une entreprise qui travaille pour un avenir durable.
- Employeur stable coté en bourse.

## Intéressé(e) par cette fonction?

Envoyez votre candidature, CV et lettre de motivation à

[cyril.bare@saint-gobain.com](mailto:cyril.bare@saint-gobain.com)